

第1回「うさぎクラブ」交流会

日本のジュエリー業界活性化を目指し、全国のジュエリーメーカー、卸、小売店による業者の連携を図る

8月29日 御徒町、吉池食堂 19時30分スタート

日本のジュエリー業界活性化を目的に、全国のジュエリーメーカー、卸、小売店業者が連携を図る交流会を定期的に開催していくとして、株式会社丸善 代表取締役社長 井本 雅仁社長を発起人代表に、ビジュピコグループ 石部高史社長、フェスタリアホールディングス 貞松隆弥社長、ジュエリータウンおかもち 田中勇会長、株式会社ジュホウ 木村亮治社長、株式会社美術宝飾新聞社 藤井勇人専務の6名の発起人によって「うさぎクラブ」が立ち

上げられた。「第1回うさぎクラブ交流会」は、ジャパンジュエリーフェアの2日目、8月29日、御徒町駅近くの吉池食堂にて、19時30分より開催する。発起人の言葉を含め、「うさぎクラブ」の目的に賛同する法人及び個人事業主の会員を募集。会は定期的に開催し、先着100名を予定している。申し込み締切は8月27日。下段にあるQRコード、または用紙をコピーしてお申し込みください。



株式会社丸善
代表取締役社長
井本 雅仁

そんな状態が何年も続いている中、宝飾業界の対策に変化はなく、素材をベースとした価格訴求、中古販売、そして今や売上の主軸となっているのは数多く開催される催事販売ばかりです。もう、皆さまは実感していると思われませんが、それによって起きた弊害は大きなものかもしれません。催事回数が増加(多い所では、月2回)で、小売店、メーカーともに仕入れ、開発というリスクを背負わなくなり、経費がかさむにつれメーカー価格が高くなり、又、店舗の個性を失わせ、新規顧客がとれず、既存客への重ね売りによりお客様までもが潰れている状態を生み出しているのではと思われま。問題なのは、顧客のみならず、スタッフやメーカーとの三位一体の関係性が無くなりつつあるということです。集客

に時間をとられるスタッフと、新製品開発も出来ないほど体力を失ったメーカーは、負のスパイラルに陥っているのは言うまでもないことです。もう一度20年ほど前の原点を思いだし、「本物のジュエリーとしてのあり方」を考えないといけないところまで来ています。もう一度「魅力ある商品」と「魅力ある企画」、「値引きのない適正価格」という当たり前にあるべきかたちを構築することが今、宝飾業界全体で求められているのではないのでしょうか。また、個々では出来なかった「プランディング」ということも視野において、素晴らしいジュエリーの業態を作ること、抜本的に考え直す時期にきています。時代の変化もスピードが早くなり、市場ニーズやモノの価値観も大きく変わっています。既に市場の中心は、価格をみて衝動がおきるのではなく、商品を見て衝動がおきることに大きく変わっており、ジュエリーも宝石の魅力やデザイン、商品価値などによっておきる衝動が販売に繋

がるスタイルに一刻も早くしていかないといけない、私は思っています。もう時間はありません。待たなしてす! 30代から50代までを中心とした、ブランドかぶれにしまった世代を、新規顧客として取り戻さないといけない! そのためには、有力小売店とメーカーなどを筆頭に、卸問屋、その他関係企業を巻き込んで、宝飾業界が一丸となって、あらゆる課題に真剣に取り組む、本気で実践していかなければならないと考えています!! 全国のジュエリーメーカー、卸、小売などの宝飾業者が連携し、日本のジュエリー産業を活性化させるための交流会(懇親会)を、多数の有力な発起人のサポートを取りまして「うさぎクラブ」として立ち上げました。第1回目はJFF2日目の8月29日、19時30分より御徒町で開催します。少しでもご賛同頂ける関係者の皆様と、一緒に考えていきたいと思っておりますので、皆さま構えず、お気軽に、ご参加のほど宜しくお願い致します。



フェスタリアホールディングス
代表取締役社長
貞松 隆弥

私達は何のためにジュエリーを販売しているのでしょうか。

ジュエリーマーケットが資産価値やファッション価値だけを求める時代は既に終わり、2000年頃から精神価値の時代に入りました。SNSや大切な人と行く旅行等、人と人の繋がりがありかが消費の主流になっている今、繋がり消費の代表であるジュエリーがこのままでいいのでしょうか。あらためて「ジュエリーだからできること」をもっと広く真剣に、ジュエリーがもつ本質を多くの方に伝えられる方法を一緒に探し、ジュエリー業界を盛り上げていきましょう。うさぎクラブの皆さん、宜しくお願いいたします。



ビジュピコグループ
代表取締役社長
石部 高史

7月に「宝石の聖地」御徒町にビジュピコの旗艦店「BIJOUPIKO 上野御徒町本店」をオープンさせました。プライダ

ルジュエリーからハイジュエリーまで多

彩な商品を豊富に揃え、宝石のプロが集まる街「御徒町」という地場産業を活かした発信を全国へしていきます。それにはもっと美しく、もっと夢が感じられる街づくりも必要です。美しい宝石を扱っているのだから、高級感や綺麗なイメージが大切です。BIJOUPIKOが先導を切ってハイジュエリーを扱うことで、街全体のイメージアップも図れることで、御徒町はいわば「ジュエリー



ジュエリータウンおかもち
会長
田中 勇

台東区の地場産業であるジュエリー産業の中心地であり、ジュエリー文化・情報の発信地となる御徒町に、全国の小売店、卸問屋、メーカー、その他関係企業の経営者や後継者を対象に、交流を目的とした「うさぎクラブ」を

設立する運びとなりました。設立30年が過ぎたジュエリータウンおかもちは、現在2代目世代に突入しております。若手中心ではありますが、各々が自分の得意分野を伸ばし、専門性の高い商品やサービスをご提供できるよう切磋琢磨しております。我がジュエリー業界は他の産業に比べて歴史が浅く、これから成熟を迎える業界です。現在の2代目・3代目世代は今の低迷期を協力して乗り越え、日本に確固たるジュエリー文化を築き上げなければならないと思います。「うさぎクラブ」では、全国にいる仲間と有益な情報交換をし、ジュエリー業界を一緒に盛り上げていくのです。刻一刻と変化して行く世の中に置いていかれることなく、ファッション界をリードして行くジュエリー業界を目指して、今こそ集まりましょう!



株式会社ジュホウ
代表取締役
木村 亮治

何年も前、浅草の古びた中華屋で石部社長と私のふたりではじまった呑み会を「うさぎちゃんの会」と名付けた頃がとて懐かしく思えます。石部社長も私も

夜遅くまで色々話は尽きませんでした。今回のうさぎクラブは、同じ志を持つメーカー、卸、小売が力を合わせてジュエリー業界の正しい姿を創出する仲間達の集まりと認識しております。メーカーは匠の技で素晴らしい製品を作り、卸はそれを厳しく吟味して世(市場)に送り出す。小売はメーカーや卸が生み出した製品やマーケットを自分達の目で精査し、需要を導き、管理徹底した顧客の絶対的な信頼を背にきめ細かなサービスを提供していく。メーカー、卸、小売がそれぞれの役目を全うする事で我国のジュエリー文化を創造していくためには、いまいちど、原点回帰する強いエネルギーが必要と感じています。うさぎクラブが、そのエネルギーの強いエンジンとなることを期待しております。



(株)時計美術宝飾新聞社
専務取締役
藤井 勇人

小売、メーカー、卸、デザイナー、職人など、宝飾産業に関わる関係者の目指すところは、宝石の魅力や美しさ、ジュエリーだから叶えられる夢や絆など、職種にかかわらず同じことを考えて、販売

に携わっている人たちがとても多いと感じています。それは、産業が抱える多くの課題や悩みにおいても同じです。価格訴求による負のスパイラルからの脱却や、平日の店頭販売の活性化、催事への健全な取り組みなどに対して、多くの人たちが改善を望んでいるのです。他産業においても、もの凄いスピードで変革していく現在、コラボレーションにより企業力を合わせて倍以上の力を発揮することや、また、有名ブランドにおいてもブランドの再構築が必然的な時代の流れとなっています。今回立ち上がった「うさぎクラブ」の発起人は、それぞれ違うビジネスをしていますが、向かう先は同じです。産業に大きな力を与えるのに必要なのは、一人でも多くが手を握り合い、一丸となって先に見える活動に全員で取り組むことではないでしょうか。

ジュエリー業界活性化のための交流会 第1回『うさぎクラブ』開催!

日本のジュエリー業界活性化のために、全国のジュエリーメーカー、卸、小売業者連携の創出を図る交流会を開催決定!

吉池食堂 | 〒110-0005 東京都台東区上野 3-27-12 9F JR【御徒町】駅すぐ

2019年8月29日(木) 19:30 ~ 22:00
入会費 ¥10,000 年会費 [年6回] ¥60,000 ※1名につき

- 申込条件 / 方法
- ・当クラブの目的に賛同する法人、及び個人事業主
- ・申込み用紙をご記入の上、うさぎクラブ事務局 (FAX: 06-6245-7272) まで FAX
- ・電話 / メール / 申込みフォームからも可
- ・申込み後、事前振込 (年会費込: ¥70,000) をお願いいたします※振込先は右下へ

【うさぎクラブ事務局 (株式会社丸善内) 問い合わせ先】
TEL: 06-6251-2611 FAX: 06-6245-7272
MAIL: usagi.hayashida@gmail.com

交流会申込みフォーム



お気軽にお問合せ / ご参加ください。

第1回【うさぎクラブ】交流会申込み用紙

「うさぎクラブ」代表発起人
株式会社丸善 代表取締役社長 井本 雅仁

氏名	フリガナ	役職	
会社名		職	
住所	〒 都道府県		
連絡先	tel. メール		@
	fax.		
氏名②	フリガナ	役職	
		職	

FAX での申込みは切: 2019年8月27日(火) 振込は切: 2019年8月28日(水)
【うさぎクラブ事務局: FAX.06-6245-7272】 りそな銀行 船場支店 当座 0505005 株式会社丸善