



す(通称:鷹爪)シリーズは、ダイヤモンドそのものの美しさを究極のシンプルさで伝えられると人気商品に。条件付きで商品委託が可能。

ブース内で一番大きく紹介されたのが、初披露となった40周年を記念したコラボレーションジュエリー「バックマン」。

また、昨年7月に日本唯一の宝飾問屋街、東京・御徒町にgrandオープンしたビジュピコ上野御徒町本店などの

「売れる什器サポート」など 「新しい卸のカタチ」掲げた 「ビジュピコ」上野御徒町本店

豊富に揃った高品質ダイヤモンドハイジュエリーから注目集めた「バックマン」「鷹爪」

露したほか、商品の卸はもろもろのこと、展示会やイベントなどで商品の委託も受けるとして、「注目を集めた。」

高品質ダイヤモンドを使用したハイジュエリー「トレルーチ」シリーズは、王道デザインのラウンドブリリアントカットをはじめ、変形カットも多数用意。

3000ピース以上の高品質ダイヤモンドの在庫数を誇るビジュピコだからこそ実現した豊富なバリエーションが魅力的(商品委託可能)。

最新のものづくりに触れる
ジュエリー総合ショップ



1階の実店舗ではお客様の工具や機械が豊富に揃い、実際に目で見て手に取り購入が可能

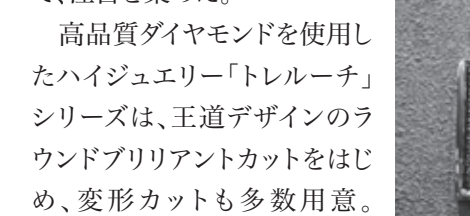
無いたものは「作る」、良いものは「仕入れる」ことを掲げ、自社製品と世界15カ国からの直輸入製品という、メーカーと輸入商社の2つのスタイルを追求するシーフォース

3Dプリンターからレーザー機器、作業工具まで最新機器と世界の工具で「モノ作り」をサポートするシーフォースの新店は、ジュエリー工具、機械の販売から製品加工まで

1月21日～25日まで、オープンを記念



宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主



宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

ジュエリーコーディネーター(JC)インタビュー 連載2 才藤 真吾さん



才藤 真吾さん(JC1級)
株式会社東武百貨店 船橋店
紳士・子供・宝飾・リビング部
ショップ管理課

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

宝飾販売の仕事が好きで、店頭で立ち接客することが自分の原点と話す、東武百貨店 船橋店の才藤真吾さんは、ジュエリーコーディネーター1級の持ち主

レンタルなどがあれば、より1級受験者が増えるかもしれません。

ロールプレイング対策としては、自分でテーマを決め、何パターンか組み立てたほか、同僚に手伝ってもらうなどして準備を重ねました。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

JC資格が役立つことは？
宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

宝飾販売の必要最低条件は「宝飾品の体系的商品知識がある事」です。

ジュエリーコーディネーター資格制度(JC)が誕生してから20年余り、JC資格登録者数も1万人を超えようとしている。

ジュエリー産業の健全な発展と消費者の利益に資することを目的に創設されたJC資格制度は、消費者との架け橋として期待され

ことができるか、JC1級をもつポイントのひとつではないでしょうか。実際にJC1級を取得してから、1千万円以上の購入につながる

JC1級を取得してから、1千万円以上の購入につながることもありますが、接客自体が好きなのが幸いでした。

JC1級を取得したことは、社内でも評価されています。決して私一人の力ではなく、周りの応援があったからこそです

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

JCとは、为什么呢か。
宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

宝飾の接客と販売に携わる者にとってJC資格は、いわば「免許」であり、最低でもJC3級の取得を勧めます

Advertisement for ASAO Co., Ltd. featuring jewelry repair and engraving services. Text includes: 特殊研磨・石合わせ在庫豊富, 株式会社アサオ工芸, 〒113-0033 東京都文京区本郷 2-26-11 種苗会館ビル3階.

Advertisement for GOOD DESIGN award winners. Text includes: 修理から入る小モデルビジネスで年商7,000万円, GOOD DESIGN賞, クラスP, クリスマスキャッチ.

Advertisement for Hotta Co., Ltd. featuring jewelry. Text includes: ホッタがお届けするプライダグジュアリー, GERSTNER, eduard G. fidel, 株式会社 ホッタ.

Advertisement for Usagi Club. Text includes: うさぎクラブ会員募集! 第4回交流会 3月11日(水) 御徒町で開催.

Advertisement for Pearl Science Institute. Text includes: 真珠の全分野を網羅 書籍 & DVD, 真珠事典, 真珠科学研究所.

Advertisement for DGL Diamond Grading Laboratory. Text includes: 宝石の鑑定・鑑別, DGL DIAMOND GRADING LABORATORY, 〒100-0016 東京都中央区東三軒 3-16-5 ミハマビル.

Advertisement for Woody Bell. Text includes: Woody Bell (ウッディーベル), 特殊な修理を得意とする, 〒104-0061 東京都中央区銀座7-13-10 2F.

Advertisement for Tanabe Kenichi. Text includes: 田邊研電のレーザー溶接機とス埋め機, 115万円, 〒100-0016 東京都中央区東三軒 3-16-5 ミハマビル.